

Peluquero o empresario

POR enrique marco

Todos los que nos dedicamos a esta profesión somos peluqueros, nos dedicamos a hacer nuestro trabajo de la mejor forma que sabemos, vamos avanzando porque queremos ser mejores profesionales, y llega un momento de nuestra carrera que algunos tomamos la decisión de montar nuestro propio negocio.



Hasta aquí todo va estupendo, hemos dado un paso más, todo nos parece excitante y es lo que queríamos, pero no somos conscientes de todo lo que va a cambiar nuestro día a día.

Cuando montas tu propio negocio, empiezan a aparecer cosas para las que no hemos estudiado, aprender a tomar decisiones que marcan el camino de tu negocio, y nosotros hemos estudiado **Peluquería, no Empresariales**. Pocos son los peluqueros que antes de montar su negocio, se han molestado en realizar algún módulo o Master sobre emprendedores, gestión de negocio etc... Lo que suele ocurrir es que los vas realizando a posteriori, después de haber cometido errores o después de no

haber sabido resolver ciertas situaciones relacionadas con tu negocio, porque, si, **¡TIENES UN NEGOCIO!** Puedes ser autónomo sin empleados, con empleados o haber creado una sociedad, pero en todos los casos eres un empresario.

Conozco muchos peluqueros que no han crecido a nivel negocio, por no saber ser empresarios, al final han decidido ser solo un peluquero, por no saber gestionar a los empleados, ser solo 2, por miedo a ampliar negocio, o tener una cantidad de trabajo modesta, por no saber vender mejor tu negocio. Ahora mismo hay peluqueros que llevando un negocio, sacan un sueldo normal como el que podría ser trabajando para otro **¿Compensa tanto calentamiento de cabeza, riesgo e inversión? ¿Qué freno en el avance empresarial a muchos profesionales?**

Lo peor para un empresario es el desconocimiento y el miedo, cuando estas dos cosas se juntan, es difícil avanzar.

Hay profesionales de la peluquería que han ido adquiriendo conocimientos con cursos y formaciones enfocados a la gestión de tu negocio, otra fórmula cada vez más utilizada es el asociarse un peluquero y un empresario para poder dirigir y explotar al máximo el negocio.

El punto de inflexión clave, es cuando ya tomas la decisión de montar tu salón de peluquería, es ahí cuando tienes que tomar tu primera gran decisión ¿voy a formarme bien en gestión de negocio antes de iniciar mi aventura empresarial?



Enrique Marco, Peluquero-formador - quique.pop@gmail.com

Yo, no fui uno de esos, os voy a contar alguna anécdota por las que pasé. Cuando empecé a tener empleados mi concepto fue, “aquí somos todos iguales, no hay jefe y empleados, somos todos uno”. Yo hacía todo por igual que mis empleados (recoger, limpiar, organizar etc...) y después todo lo que me corresponde como encargado y propietario de un negocio. Mientras que solo tienes un empleado o dos, parece que no varía mucho la cosa, pero conforme vas teniendo mas empleados, cambia considerablemente. Pronto cambie a la posición de “ yo soy el encargado-propietario, vosotros sois los empleados, vamos a definir tareas y responsabilidades, y cualquier problema se comenta para solucionarlo”

Un encargado tiene que hacer funciones de encargado y un empleado funciones de empleado, de no ser así, todo se puede confundir y derivar en problemas.

Un peluquero-empresario, tiene que gestionar su tiempo, que tiempo quiero

dedicar a peluquero y que tiempo a empresario, al día, a la semana. Tu decides si dedicas 8 ó 12 horas a tu trabajo.

¿Alguna vez te has preguntado?

Con una mejor formación en gestión de negocio, en conocimiento financiero, en gestión de equipos, en I+D+I ¿Como habría evolucionado mi negocio? ¿Me veo capacitado? ¿En que momento necesito soporte externo? ¿Soy consciente del potencial de mi negocio y de sus carencias?

Ya se que todo esto es muy complejo, pero los negocios, las empresas son complejas, a mayor volumen de negocio, mayor complejidad.

Una cosa hay que tener clara, empezamos siendo peluqueros, lo demás viene incorporándose, tú y solo tú decides que paso quieres dar y de que manera.

Hay que ser consciente de las decisiones y asumirlas, es la única forma de sentirse bien con el trayecto obtenido. ♦

Una cosa hay que tener clara, empezamos siendo peluqueros, lo demás viene incorporándose, tú y solo tú decides que paso quieres dar y de que manera.